

Mai 2005



Centre ontarien d'information en prévention

www.opc.on.ca

Stratégies pour développer des demandes de financement

Nos organismes doivent avoir recours à une variété de bailleurs de fonds afin de trouver les ressources autant humaines, matérielles que financières requises pour assurer le bon fonctionnement de leurs projets. Avec le nombre de demandes de financement que les bailleurs de fonds reçoivent, il faut donc être capable de présenter des demandes convaincantes qui sauront attirer leur attention.

Ce guide du participant a donc été développé dans le but d'aider tous les intervenants qui, dans le cadre de leur travail, ont à développer des demandes de financement. Vous y trouverez un survol des principaux éléments d'une bonne demande de financement : bâtir le bien-fondé de la demande, dresser le profil de son organisme, faire sa recherche, savoir ce que l'on veut présenter comme projet, identifier les ressources matérielles, humaines et financières nécessaires, rédiger la demande et en faire le suivi. Différentes feuilles de travail vous permettront également de recueillir les informations nécessaires pour développer votre demande.

Veuillez noter que ce guide accompagne des ateliers de formation offerts gratuitement par le Centre ontarien d'information en prévention (COIP) pour les groupes communautaires qui en font la demande.

Bonne lecture à tous !

** Ce guide a été réalisé grâce à l'aide financière du ministère de la Santé et des Soins longue durée de l'Ontario.*

*** Les renseignements qu'il contient illustrent uniquement l'opinion de l'auteur et ne sont pas officiellement approuvés par la province de l'Ontario.*

**** Pour des raisons de clarté et de concision, le masculin utilisé dans le texte désigne les personnes des deux sexes.*

Recherche et rédaction : Christiane Fontaine
© Centre ontarien d'information en prévention, mai 2005

